



Mit innovativer KI-Technologie bringen wir die Sicherheit auf unsere Straßen & Schienen auf ein neues Level.

Von smarten Ampelsteuerungen bis zu umfassenden Kollisionswarnungssystemen schaffen wir passgenaue Lösungen, die den Schutz von Menschen im Straßenverkehr mit Hilfe technischer Innovationen erhöhen.

Du möchtest unsere Mission mitgestalten? Dann bist du bei uns genau richtig! www.eyyes.com

Business Developer / Sales Engineer (m/w/d)

Your upcoming **MISSION**:

- Technische Beratung: Sie fungieren als zentrale Schnittstelle zwischen Kund*innen und internen Abteilungen, verstehen Anforderungen, erstellen Angebote und präsentieren passende Lösungen.
- Produktmanagement
- Messen & Konferenzen: Sie besuchen Fachmessen und Konferenzen, treten dort aktiv mit Neukund*innen in Kontakt und nutzen die Gelegenheit zum gezielten Vertrieb
- Marktanalyse: Sie beobachten Markttrends, analysieren Entwicklungen

It's **YOU**:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (TU, FH) mit Schwerpunkt Informatik, Elektronik, Data Science oder Künstliche Intelligenz oder Vergleichbaren
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsstärke mit der Fähigkeit, technische Konzepte für verschiedene Zielgruppen verständlich aufzubereiten
- Kundenorientierte, pragmatische Persönlichkeit mit Lösungsorientierung und Eigeninitiative
- Kenntnisse in Requirements Engineering und Normenkonformität
- Gutes technisches Verständnis
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Teamorientierte Persönlichkeit mit proaktiver, lösungsorientierter und selbstständiger Arbeitsweise
- Führerschein B

The **OFFER**:



Flexible Arbeitszeiten



Homeoffice-Möglichkeit - eh klar.



Wir organisieren laufend Team-Events: Grillen, Punschen, Wandern, uvm.



Eigenverantwortliches Arbeiten mit viel kreativem Spielraum



Ein Monatsbruttogehalt von € 3.175,-- mit Bereitschaft zur Überbezahlung

Du fühlst dich angesprochen und willst Teil unseres Teams sein?

Wir freuen uns über deine Bewerbung: jobs@eyyes.com.