



we
make
machines
see

Erfolg mit innovativen Lösungen durch den Einsatz von Künstlicher Intelligenz.

EYES ist Pionier für Kamera- Monitorsysteme mit Künstlicher Intelligenz zur Erkennung und Klassifizierung von Objekten im Automotive-, Bahn- und Verkehrsbereich. Unser Motto lautet „we make machines see“.

Als führender Partner für Künstliche Intelligenz und Sensorik entwickeln und vermarkten wir Softwarelösungen mit zugehöriger Hardware für Autonomes Fahren und Fahrassistenzsysteme sowohl als Produkte für den Nachrüstmarkt, als auch kundenspezifische Lösungen. www.eyyes.com

Wir suchen für unser junges dynamisches Team eine/n

KEY-Account Manager/in (m/w/d)(Remote)

Für den Markt Deutschland und angrenzende Länder suchen wir Sie als treibende Kraft im Vertrieb unserer Lösungen und Produkte. Sie starten von Ihrem Homeoffice zur Akquisition und Betreuung der Kunden in ganz Deutschland. Als Standort eignet sich am besten eine zentrale Lage innerhalb Deutschlands.

Ihre Energie verwenden Sie gerne für die genannten **Hauptaufgaben?**

- Aktive Neukundengewinnung für unsere Produkte und Lösungen
- Aktive Betreuung der bestehenden Kunden
- Erarbeitung von individuellen Kundenlösungen anhand unseres Produktportfolios
- Vertriebsgebiet Deutschland, bei Bedarf auch ausgewählte Kunden angrenzender Länder
- Erstellung von gesamtheitlichen Angeboten
- Präsentation beim Kunden, in Webinaren sowie bei Messen und Fachveranstaltungen
- Kundenschnittstelle in enger Zusammenarbeit mit einzelnen Fachabteilungen
- Verantwortung für Budgeterreichung der Ziele im zuständigen Vertriebsgebiet



Ihre Qualifikationen decken sich mit unserem genannten **Profil?**

- Technische oder kaufmännische Ausbildung im Bereich Elektrotechnik, Informatik, Betriebswirtschaft o.ä. mit entsprechender Praxis
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung oder Erfolge im Vertrieb von Lösungen und Produkten im B2B Bereich im Nutzfahrzeug für Baumaschinen oder im Railbereich
- Idealerweise bringen Sie Kontakte und ein Netzwerk aus dem Nutzfahrzeugbereich oder zu Rail Kunden von Tier Ones und OEMs mit
- Track Record und entsprechende Referenzen für B2B Produktverkauf oder Lösungen an Tier Ones oder OEMs
- Gute Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick sowie hohe Sozialkompetenz
- Sicheres Auftreten und ausgeprägte Präsentationstechnik
- Teamfähigkeit sowie Reisebereitschaft für rund 60 % der Arbeitszeit
- Zielstrebigkeit und Durchsetzungsstärke
- Hands-On-Mentalität, Eigeninitiative und selbstständige strukturierte Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Werden Sie Teil unseres Teams von internationalen Top-Experten und gestalten Sie die Zukunft gemeinsam mit uns! **Unsere Jobs bieten Ihnen:**

- Interessante Projekte und spannende Herausforderungen im Bereich des Zukunftsfelds der künstlichen Intelligenz
- Eine Tätigkeit in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Ein innovatives und kollegiales Arbeitsklima
- Hervorragende Perspektiven in einem schnell wachsenden dynamischen Unternehmen
- Firmen KFZ mit der Möglichkeit zur Privatnutzung
- Arbeiten vom Homeoffice
- Ein Jahresbruttogehalt ab € 60.000,- mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Erfahrungen und Qualifikationen

Sie fühlen sich angesprochen?

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung unter jobs@eyyes.com.

	Der EYYES Abbiegeassistent ADAC/ÖAMTC TESTSIEGER	 ADAC Online 08/2021 9 Lkw-Abbiegeassistenten zum Nachrüsten im Test EYYES GmbH TASET001 (Kamera) Test gut (2,2)
--	--	---